



Vabimo vas na delavnico

»Brez denarja do denarja«

20. 1. 2010, ob 12.00 uri

v prostorih Gospodarske zbornice Dolenjske in Bele krajine, Novi trg 11 (II. nadstropje), Novo mesto.

Program:

12.00	Začetek predavanja
13.30	Odmor za kavo
13.50	Nadaljevanje predavanja
15.20	Zaključek z razpravo

Delavnico bosta izvajala **Milan Terpin**, univ. dipl. psiholog, vodilni svetovalec in **Katja Klobučar**, univ. dipl. sociologinja, vodilna svetovalka iz podjetja Taktika plus, d. o. o.



Namen in cilj delavnice:

- seznaniti vodje z različnimi oblikami nederarne motivacije,
- okrepiti nematerialno motiviranje zaposlenih,
- ozaveščati vodje za uporabo nematerialnih motivacijskih orodij,
- motivirati in prepričati vodje, da je potrebno vložiti malo energije, da dosežemo velik motivacijski učinek pri sodelavcih,
- omogočiti podjetjem, da izkoriščajo nematerialno motiviranje zaposlenih za krepitev učinkovitosti podjetja in s tem večati dobičkonosnosti,
- ozaveščati o pomembnosti, možnostih in priložnostih za nematerialno motiviranje ter pridobivanje

produktivne energije za učinkovito proizvodnjo izdelkov in storitev in

- animirati udeležence programa za konkretno praktično delo na področju razvoja človeških virov.

Vsebina delavnice:

- pomembnost nematerialnega motiviranja zaposlenih,
- notranji svet zaposlenih (vrednote, motivi, želje, pričakovanja itd.),
- oblikovanje in uresničevanje pričakovanih zaposlenih kot temelj nematerialne motivacije,
- psihološka pogodba kot formalizirana opredelitev medsebojnih pričakovanih in
- orodja za nematerialno motiviranje zaposlenih.

Reference:

Milan Terpin ima dolgoletne delovne izkušnje v proizvodnem okolju in javni upravi, ima 25 let izkušenj v svetovalnem delu v veliko slovenskih podjetjih, predava na Višji šoli (predmet Poslovno sporazumevanje in vodenje), je mentor študentom pri diplomskih nalogah in je soavtor knjige Človeku prijazno in uspešno vodenje

Katja Klobučar ima večletne delovne izkušnje v proizvodnem okolju, 15 let izkušenj v svetovalnem delu v slovenskih podjetjih in predava na Višji šoli za predmet Poslovno sporazumevanje in vodenje.

Vljudno vabljeni!

Kotizacija:

za člane GZDBK je dogodek **brezplačen**, saj jim ga sponzorira podjetje Taktika plus, d. o. o.; za ostale je **130 € + DDV** (Cena zajema udeležbo na dogodku, gradivo in postrežbo med odmorom.)

Prijavite se na spletni strani (pod ime dogodka vpišite »DO DENARJA«)

<http://www.gzdbk.si/si/storitve/koledar/prijava/>

Prijave sprejemamo do zapolnitve razpoložljivih mest!

Skrajni rok za morebitno pisno odpoved je 18. 1. 2010 - V nasprotnem primeru kotizacijo zaračunamo v celoti!

Kotizacijo predhodno nakažite

na poslovni račun GZDBK pri NLB, d.d., Ljubljana številka: SI56 0297 0025 6614 247,

sklic **20100120** + matična številka vašega podjetja.

Matična številka GZDBK: 2295032. ID GZDBK za DDV: SI68152990.

Potrdilo o plačilu predložite najpozneje ob prihodu na dogodek!